



## Título de Experto en Gestión de Esports

La mejor manera de comenzar a hacer realidad tu sueño en un sector de futuro

Organizado por:



# Sobre esta novena edición

Esta 9ª edición comienza llena de optimismo toda vez que **podemos decir que volvemos a una situación de normalidad**, aunque todavía con algunas secuelas para todos los sectores derivadas del COVID-19.

Dadas las características del sector, hemos podido soslayar de forma más que correcta sus efectos, que también nos han enseñado y han acelerado ciertos cambios necesarios en nuestra industria: como la relación con las marcas, nuevos eventos híbridos, la aparición de tecnologías, o mejor dicho, el uso correcto de las mismas, que ahora si parece que darán un vuelvo al sector... Y todo eso ha de reflejarse en nuestra formación. Desde **el contenido de nuestros módulos, que edición tras edición adaptamos a las realidades cambiantes que se están produciendo en nuestra industria**, tenemos como objetivo, ahora más que nunca y ante los nuevos retos que se abren en el sector, poner todo de nuestra parte para que podáis **formaros con garantías** en un sector que sigue creciendo y siendo promesa de futuro.

Nuestro **formato online y la experiencia acumulada ya en 8 ediciones**, junto a nuestros partners y profesores, nos permite seguir siendo la oferta formativa de referencia en cuanto a Esports Business. Ese seguirá siendo nuestro "leitmotive" en esta nueva edición, **continuar mejorando una titulación ya consolidada** a la par que **seguiremos aumentando nuestra oferta de contenidos con más actores y más Master Classes que nos puedan ofrecer una visión realista del nuevo panorama que se nos abre**.

Y cómo no, seguir fomentando una de nuestras señas de identidad: la mentorización de los alumnos en la ayuda hacia su carrera profesional. Ahora más que nunca será necesario para que sean más competitivos porque **el sector, si o si, va a necesitar gestores que le ayuden a crecer en un panorama nuevo**, y esos tendréis que ser vosotras y vosotros.

Los esports están aquí para quedarse, van a seguir creciendo y transformándose y necesitan de expertos que ayuden a moldear su futuro. Esperamos ganarnos tu confianza y contar contigo en esta 9ª edición para que seas uno de esos líderes del sector en esta nueva etapa.

***Rafael Espinosa de los Monteros, Director del Esports Professional***



# Propuesta formativa

*La titulación de Esports Professional: Experto en Gestión de Esports* está concebida para que en poco tiempo obtengas una visión global, precisa y realista de los diferentes aspectos más fundamentales que a día de hoy son los pilares de los esports. Todo ello apoyado en una metodología de estudio online verificada y contrastada por la **UDIMA (Universidad a Distancia de Madrid)** y, sobre todo, con la participación de profesionales de contrastada experiencia dentro del marco de los deportes electrónicos.

---

## Contenido del dossier

1

Introducción a nuestro título ¿Por qué es diferente?

2

Nuestros profesores, la mejor garantía de lo que aprenderás

3

Descripción de nuestro temario. Concreto y conciso.

4

El curso: fechas, créditos, titulación, y todo lo que necesitas saber

# Introducción a Esports Professional

Nuestro objetivo: Proporcionarte una visión 360° de la industria desde el punto de vista de gestión

## 360°

Obtén una visión general y realista sobre el sector de los esports a varios niveles

## Marco legal

Obtén una visión específica sobre el marco legal actual para operar en esports: regulaciones sobre premios, contratos entre jugadores y equipos, traspasos, sector de apuestas, etc.

## Tecnología

Cómo la tecnología influye en los modelos de negocio del sector

## Marketing

Aprende las mejores técnicas de marketing para el sector, tanto a nivel interno (para proyectos o empresas endémicas al sector que quieran potenciar su negocio) como para empresas no endémicas que ven en los esports una oportunidad de hacer crecer su negocio

## Clubs

Aprende las técnicas de gestión necesarias para gestionar un equipo de esports desde diferentes puntos de vista: organización, contratación, campeonatos, publicidad, etc.

## Cadena de valor

Obtén conocimiento sobre la cadena de valor en los esports y quiénes son los actores más relevantes implicados en la misma

## Competiciones

Aprende las técnicas de gestión necesarias para gestionar eventos y producir competiciones de esports desde diferentes puntos de vista: organización, esponsorización, aspectos legales, promoción, eventos online y offline, etc.

# Nuestros "professionals"



**Rafael Espinosa**

CEO - Esports Bureau

Rafael lleva más de 15 años en la industria de los videojuegos, desarrollando entre otros diferentes MOBAS desde Pyxel Arts Digital Entertainment y desde Fluzo Studios S.L. En 2016 crea Esports Bureau, periódico de noticias B2B sobre la industria de los esports. Además sus compañías trabajan en el sector de los esports en otros ámbitos, especialmente en el tecnológico y estratégico, desarrollando proyectos con tecnología disruptiva como blockchain, con el objetivo de implantar nuevos modelos de negocio que hagan aún más sostenible y profesional el sector, donde todos los actores implicados tengan su cuota de beneficio.

■ **Módulo 1 - Contexto de los esports**

■ **Módulo 5 - Tecnología en los esports**

*Comenzar con una visión global de los esports a diferentes niveles es fundamental para el resto del curso. Gracias a la experiencia de Rafael, el curso comenzará explorando los esports desde varios puntos de vista: tecnológico, histórico, económico, negocios, audiencias, etc, para que estéis preparados para los siguientes módulos. Más adelante también dirigirá el módulo de tecnologías en esports.*



# Nuestros "professionals"



**Alfredo Bárcena**

CMO - Satoshi's Games

Alfredo es un auténtico gamer. Lleva en el sector de los videojuegos más de 20 años, habiendo participado en cientos de proyectos y en varias compañías, con especial atención en los MMO. En 2013 se convierte en CMO de IDC Games, y en 2019 se convierte en CEO de este publisher español de videojuegos, pionero en nuestro país por ser el primero en introducir sus juegos en el panorama competitivo de los esports. Alfredo, junto a IDC Games, han contado con varios títulos de deportes electrónicos, entre ellos Zula Europe, organizando competiciones locales e internacionales, lo que le confiere una visión inmejorable del panorama de esports desde el punto de vista del publisher y del marketing necesario para desarrollar su negocio. Actualmente es CMO de Satoshi's Games

## ■ Módulo 2 - La figura del publisher en los esports

*Gracias a Alfredo, en el módulo 2 del curso aprenderéis todo lo necesario acerca una de las figuras clave en el sector y que condiciona todo su funcionamiento; el publisher. Alfredo ha coordinado junto a ESL todas las competiciones actuales de Zula y os dará todos los secretos acerca de las relaciones y objetivos de los publishers con el resto de los actores de la cadena de valor.*

# Nuestros "professionals"



**Sergi Mesonero**

Head of Esports - ISFE

Sergi Mesonero necesita poca presentación. CEO de Fandroid Entertainment, la compañía que da lugar a la Liga de Videojuegos Profesional (LVP), desde 2008 a 2016, y después Strategy Director. La LVP es la competición más importante de esports a nivel nacional y de las más importantes de habla hispana del mundo, con unos registros récords en los últimos años y millones de seguidores en todo el mundo. Además, Sergi participa en la primera Cátedra de esports en el mundo junto a la UCAM, que se encarga de investigar sobre este fenómeno global desde un punto de vista sociológico y científico. Actualmente es Head of Esports en ISFE.

## ■ Módulo 2 - La figura del publisher en los esports

*Sergi participará en el módulo 2, aportando su visión estratégica desde su actual puesto en ISFE, donde coordina toda la estrategia de publishers a nivel esports.*

# Nuestros "professionals"



**Oscar Soriano**

CEO - Play The Game Agency

Oscar tiene a sus espaldas muchos años de experiencia en marketing, emprendimiento y dirección de proyectos. Fue Director de Publicidad y Patrocinio en GAES durante 5 años.

Actualmente es CEO de Play The Game, una de las agencias/consultora especializada en esports y gaming más importantes de España y LATAM.

Desde Play The Game han realizado estudios del sector esports en España y están especializados en el marketing en esports, realizando eventos referencia en esta temática para la industria, como las hasta ahora 2 ediciones celebradas de eSmarcon.

## ■ Módulo 3 - Marketing en esports

*Oscar os dará en el módulo 3 una amplia visión de la situación actual del marketing en el sector.*

*Especialmente de la parte de patrocinios, fuente principal de crecimiento de la industria, donde trataremos casos de éxito de marcas no endémicas entrando al sector, aprendiendo sus razones y motivaciones.*



# Nuestros "professionals"



**Alberto Martínez**

Area Fleet Manager en Nissan  
Iberia

Ingeniero industrial con 20 años de experiencia en el sector de automoción, desempeñando los últimos años funciones en los departamentos de Operaciones de Ventas y Comercial. Profesor asociado en la Universidad a Distancia de Madrid, UDIMA, Grado en Organización Industrial y Grado en Ingeniería Informática. Alberto será la persona encargada de llevar la coordinación con la UDIMA además de aportar su importante visión desde el punto de vista de las marcas no endémicas, dado su puesto de Sales Performance Manager en Nissan Motor Corporation

## ■ Módulo 3 - Marketing en esports

*Gracias a Alberto también podréis entender el aspecto marketiniano desde el punto de vista de empresas no endémicas que miran a los esports como un sector importante para sus negocios. Alberto ha tomado parte en la definición del torneo Nissan Juke GT Sport de la Liga Playstation.*

# Nuestros "professionals"



## Joaquín Muñoz

Partner Privacy & Data  
Protection - Bird & Bird

Abogado especializado en Medios y Tecnología. Joaquín posee amplia experiencia asesorando a empresas en temas tales como cumplimiento de la ley de protección de datos, seguridad, ley de comercio electrónico, leyes para el sector entretenimiento, normativas sobre apuestas y otros asuntos relacionados con la industria TI y las nuevas empresas. Joaquín es uno de los abogados más especializados en esports a nivel nacional, habiendo participado en la redacción junto a la LVP de la "Guía legal sobre esports", además de haber sido invitado al Parlamento Europeo a la primera charla sobre esports organizada por el mismo, para dar su punto de vista legal dada su experiencia en el sector.

### ■ Módulo 4 - Marco legal de los esports

*El marco legal es imprescindible en los esports, así como también lo es enseñar y educar de forma comprensible en un punto que a muchos les parece tedioso pero que es sumamente necesario. Con Joaquín comprenderéis de forma fácil e intuitiva los aspectos más importantes para sentirnos respaldados en cualquier actividad que iniciéis en el sector.*

# Nuestros "professionals"



**Alex Barbará**

Abogado especialista en Esports

Autor del libro "Sin leyes no hay competición", Alex Barbará es abogado especializado en derecho digital y deportes electrónicos.

Ha sido Legal Advisor de Wizards eSports Club. En la actualidad trabaja en Ecix Group y podéis seguirle en su blog, donde escribe a menudo artículos sobre esports y leyes que son de los que más repercusión tienen después en redes sociales.

## ■ Módulo 4 - Marco legal de los esports

*Escribir el primer libro sobre leyes de esports y venderlo no es algo al alcance de cualquiera. Alex no sólo es un gran escritor y conocedor del sector, sino que como profesor, os ayudará a entender perfectamente el contenido de este módulo de una forma fácil, sencilla y gamificada*

# Nuestros "professionals"



## David 'Lozark' Alonso

Esports Director - Good Games  
Group

David es uno de los mejores coaches en esports en uno de los mejores equipos de esports, Giants Gaming. La trayectoria de David Alonso, más conocido como "Lozark", ha estado ligada a Giants Gaming desde sus comienzos, entrando como entrenador del equipo en verano de 2014. Después de un largo periodo de tiempo en Giants Gaming donde se convirtió en uno de los mejores entrenadores de esports, pasó a realizar labores de dirección.

Actualmente es Director Deportivo de Vodafone Giants.

### ■ Módulo 6 - Gestión equipos de esports

*Con David, el conocimiento interno de los equipos de esports no será ningún secreto y es un apasionado de la formación y de dar a conocer los esports desde un punto de vista que muy poca gente tienen la capacidad de ofrecer a día de hoy. Con él aprenderéis todo lo posible sobre el funcionamiento interno de un equipo, con demostrada experiencia en Giants.*



# Nuestros "professionals"



**Gustavo Muñoz**  
Ex-CEO - Giants Gaming

Gustavo cuenta con una perspectiva única, habiendo trabajado en el sector del deporte tradicional. Tras pasar 10 años trabajando en el Atlético de Madrid desarrollando la marca del club, en 2016 salta a Giants Gaming, uno de los equipos españoles de esports con más tradición y pioneros en la escena local con presencia internacional. Desde su puesto de CMO, en apenas un año la calidad de su trabajo le permite acceder a la dirección general del club como CEO. Gracias a la experiencia acumulada de más de 10 en clubs deportivos,

Responsable entre otros, del acuerdo del club con Vodafone

## ■ Módulo 6 - Gestión equipos de esports

*Gustavo aporta el conocimiento y la visión de los equipos de esports desde el punto de vista de comunicación al exterior y gestión de los mismos, permitiendo a los alumnos tener una visión 360 de todo lo que rodea un club. Una experiencia contrastada en Giants que muy pocos poseen en el sector a día de hoy*

# Nuestros "professionals"



**Eider Díaz**

Marketing & Comms Manager -  
Movistar Riders

Eider tiene muchos años de experiencia acumulada tanto en gaming como en esports. Fue PR Manager de THQ.

Después pasó a ser Brand Manager en ESL España, y posteriormente Communication & PR Manager, encargándose de dirigir toda la estrategia de comunicación de una entidad como ESL a varios niveles, tanto con marcas, torneos, clubs y demás. Actualmente es Marketing and Communication Senior Manager en Movistar Riders.

## ■ Módulo 6 - Gestión equipos de esports

*Con Eider veremos la importancia de la comunicación en los esports, y aunque se verá desde un punto de vista de un organizador de torneos, muchos de los aspectos a tratar se podrán extrapolar a otros agentes de la cadena de valor para establecer una correcta estrategia en función de los objetivos buscados*

# Nuestros "professionals"



**Juan Antonio Tejada**

CEO - Sirocco Media

Juan Antonio Tejada es emprendedor en el sector de los esports. Dirige el podcast de Esports Bureau y desde 2018 es CEO de Sirocco Media, empresa pionera en la organización tanto de competiciones como de eventos de esports. En 2020 crea además Kaikoo, una de las Startup tecnológicas españolas con mayor proyección.

Gracias a su amplia experiencia, los alumnos podrán tomar un contacto real con la organización de eventos de esports, aprender las particularidades de este tipo de acontecimientos y tomar contacto con la realidad a la hora de llevar a cabo este tipo de acciones.

## ■ Módulo 7 - Gestión de ligas y contenidos

*Con Juan haremos una de las acciones más interesantes del curso. Una JAM de esports que facilitará a los alumnos el contacto y entendimiento con las gestión de eventos de esports.*

# Nuestros "professionals"



## Jaime Pinilla

Partner & CDO - Esports Amateur Series

Jaime fue socio de Competitive Gaming, empresa que ha gestionado competiciones amateur como EAS (Esports Amateur Series), una de las mayores ligas amateur de League of Legends en España. Así mismo, Jaime ha sido parte responsable en la creación de algunas de las herramientas con mayor impacto en la escena esports estos últimos años, haciendo uso de diferentes tecnologías y aplicadas al sector de los esports para la mejora de este y para contribuir a la profesionalización de diferentes actores.

### ■ Módulo 7 - Gestión de ligas y contenidos

*Jaime será profesor del Módulo 7 - Gestión de competiciones, aportando su experiencia al frente de una de las mayores competiciones amateur de España. Además, nos ayudará a entender la importancia de tener un valor único y diferencial en nuestra competición, como él ha conseguido en EAS mediante el empleo de la tecnología*



# Nuestros "professionals"



**Luis García**

CEO - Arctic Gaming

Diplomado en Magisterio Educación Física y Licenciado en Ciencias de la Actividad Física y el deporte por la Universidad de Granada. Master en Dirección de Empresas (MBA) por la Escuela de Negocios EOI Madrid.

Luis Garcia es otro de los grandes emprendedores en el sector de los esports. Es el CEO de uno de los equipos más importantes en el panorama español, Arctic Gaming.

## ■ Módulo 8 - Financiación

*Arctic Gaming ha logrado ser sostenible con un interesante modelo, y recientemente ha levantado una ronda de financiación de las más importantes en España convenciendo a inversores de reconocido prestigio. Luis dirigirá el módulo de búsqueda de financiación, guiándoos para dar vuestros primeros pasos en el sector.*

# Y nuestras Master Classes

El complemento ideal para estar al día en un sector en tan rápido movimiento.



Desde Esports Professional queremos que tengáis una visión lo más amplia posible y sobre todo, lo más real en una industria que cambia rápidamente.

Por eso ofrecemos también clases especiales con actores relevantes del sector que complementen la formación.

Actores de la talla de ESIC, MundoGT, British Esports Association, Riot Games, GGtech, Blinkfire, etc. Algunas de estas ponencias especiales ya están confirmadas y otras se irán cerrando en función de la actualidad del sector con el objetivo de cubrir esa visión 360° que prometemos.





# Temario del curso

- 01 Contexto de los esports
- 02 La figura del publisher en los esports
- 03 Marketing en esports
- 04 Marco legal de los esports
- 05 Tecnología en los esports
- 06 Gestión de clubs de esports
- 07 Gestión de competiciones de esports
- 08 Financiación en esports



## 01 Contexto de los esports

El objetivo de este módulo inicial es realizar una pequeña introducción al complejo mundo de los esports. Se profundizará en ciertos aspectos para entender la cadena de valor actual, situación del sector, qué modelos de negocio se están empleando y se podrán aplicar, tecnologías, etc, de forma que sirva como iniciación de cara al resto de módulos del curso

- Breve historia de los esports
- Actores principales y cadena de valor de los esports
- Las cifras del sector de los esports
- Nuevas tendencias en esports
- Cómo medir audiencias en el sector
- Tecnología en los esports
- Otros aspectos

## 02 La figura del publisher en esports

El publisher, poseedor de la propiedad intelectual de los títulos que se convierten en esports, es un actor clave de la cadena de valor y que a diferencia de otros deportes convencionales, condiciona completamente las relaciones con otros agentes. Entender su figura y sus implicaciones es fundamental para entender el sector

Objetivos de un publisher en los esports

- Promoción de juegos y repercusión en los esports
- Distribución, plataformas y alcance
- Métricas. Entendiendo los KPI





## 03 Marketing en esports

En este módulo el objetivo es realizar una aproximación al mundo del marketing relacionado con esta industria. Para ello se abordará desde una doble vertiente: por un lado, cómo las marcas endémicas y no endémicas entienden este segmento a la hora de promocionar sus productos, y por otro tratando casos de éxito que ya se han producido en el sector para ver elementos comunes a los mismos.

- Introducción al Marketing
- Objetivos y beneficios de las marcas en los esports
- Patrocinios: diferencia según los diferentes actores del sector
- KPI para los patrocinios del sector
- Estudios de casos de éxito

## 04 Marco legal de los esports

No se puede entender el mercado de los esports sin un marco legal que lo regule. Sea con leyes propias llegado el momento, sea con el marco actual vigente, es importante entender los aspectos legales básicos que permiten a los esports operar dentro de las diferentes áreas que aglutinan: contratos, apuestas, premios, propiedad intelectual, etc.

- Forma jurídica de los clubes de esports y aspectos laborales y contratos con los jugadores
- Lesiones y dopaje en los esports
- Propiedad intelectual en los esports
- Apuestas
- Consideración de los esports como deporte



## 05 Tecnología en esports

Otro de los aspectos fundamentales de los esports es su carácter nativo digital, por lo que no se puede obviar la tecnología detrás del sector, que de hecho es la que permite que sea una realidad. Por ello es importante conocer algunas de las principales tecnologías que mueven y moverán los esports.

- La importancia de la tecnología en los esports
- RV / RA: Estudio de casos de éxito
- Big Data: La importancia de los datos en los esports: casos de éxito
- Streaming: el core de los esports
- Blockchain en los esports: ¿El futuro del sector?

## 06 Gestión de clubs de esports

Los clubs de esports son uno de los grandes actores de esta industria. Sin embargo, son también una de las áreas más complicadas de desarrollar. No sólo hay que prestar atención a los aspectos deportivos y competitivos a nivel interno, sino también a nivel externo donde se necesita una gran labor para poder mantener un club dados los actuales modelos de negocio.

- Gestión de patrocinios y búsqueda de inversión
- Gestión de talento: contratación, gestión victoria y derrota, motivación
- Estructura organizativa de un club de esports
- Modelos de sostenibilidad para la escalabilidad del club
- Generación de Marca: individual y colectiva
- Gestión de equipos deportivos





## 07 Gestión de competiciones

En el último módulo nos centraremos en las competiciones. Son un vehículo principal para los equipos y parte fundamental del ecosistema de los esports, y es importante entenderlas a varios niveles. Desde los patrocinios, las plataformas físicas u online de distribución, las diferencias entre sus diferentes formatos (ligas, torneos, eventos), su especial comunicación... y mucho más.

- Comunicación en las competiciones
- Estructuras organizativas
- Patrocinios y presupuestos
- JAM Esports

## 08 Financiación para esports

En el último módulo nos centraremos en uno de los aspectos más demandados en ediciones anteriores. ¿Cómo conseguir financiación para mi proyecto de esports? Hablaremos y trataremos diferentes vías; desde la inversión privada, la personal, ayudas públicas nacionales e internacionales, hablando incluso de oportunidades con tokens y criptomonedas

- Cómo lograr inversión privada: El Investors Deck
- Financiación Pública Nacional e Internacional
- Cómo realizar inversión provada
- Tokens y criptomonedas

# Ayuda a la búsqueda de empleo

Muchos alumn@s nos preguntan si tenemos prácticas en nuestro curso y la respuesta es muy sencilla: las tenemos, pero preferimos optar por otra forma de hacer las cosas.

La experiencia de cursos pasados nos ha demostrado que los esports son un sector muy complejo y con muchos actores y los perfiles de alumn@s que nos llegan también son muy variados: abogados, gestores deportivos, diseñadores, publicistas, gamers etc. Todos tienen cabida en los esports.

Ahora bien, llegar a un acuerdo puntual para unas prácticas, con un equipo o una liga no resolvería nada, primero porque es difícil conseguir unas prácticas remuneradas (y para eso estáis cursando un titulación para profesionales) y segundo porque esto sólo solventaría el problema de unos pocos.

Además de hacer esto de forma puntual, **preferimos tratar vuestros casos uno por uno**, ver cuáles son vuestras inquietudes, objetivos en los esports (que muchas veces cambian a lo largo de la titulación) y en función de eso, emplear nuestros contactos y redes para conseguir os oportunidades reales de trabajo en el sector o asesoraros con vuestros proyectos.

De esta forma damos mucho más valor, y el hecho que lo demuestra es que en nuestras siete primeras ediciones ya hemos logrado que varios alumnos consigan trabajo en importantes entidades, como Play The Game, LaLiga, Vodafone Giants, G2 Arctic, StreamHatchet o Newzoo por mencionar algunas.





# Metodología didáctica

De forma general, cada módulo ha de ser superado por el alumno. Para ello, el trabajo del alumn@ está distribuido a partir de cuatro pilares que serán fundamentales cara a una exitosa consecución de los objetivos del curso.

1

## Material de estudio

Cada asignatura tiene un material de estudio especialmente adaptado que se facilitará por el profesor a través de la plataforma. Este material de estudio será la base del trabajo de estudio del alumno. Por otro lado, pueden encontrarse también materiales de apoyo específico u otro tipo de materiales en diversos formatos para la ampliación de conocimientos, bibliografías, infografías, etc. relevantes de cada módulo.

2

## Actividades didácticas

Cada módulo tendrá actividades didácticas de aprendizaje donde el alumn@ deberá demostrar los conocimientos adquiridos. Para cada actividad, según su formato, se facilitará el envío de materiales al profesor para su valoración.

3

## Participación activa

Cada módulo tendrá un foro de participación sobre el tema o área concreta del que trate. Será obligatoria la participación en dicho foro para superar el módulo. Los foros (temática, tipo de participación, etc.) u otros modos de participación quedan abiertos a la propuesta del profesor, siempre tratando de fomentar el intercambio de conocimientos o la reflexión.

4

## Evaluaciones

Cada módulo tendrá una evaluación individual y particular. El tiempo para la realización de la prueba estará limitado (aunque será suficientemente amplio) y solo se dispondrá de una oportunidad de realización. En el caso de errores o fallos de la plataforma, se pondrá en contacto con el profesor/tutor o responsable de la plataforma.

# Datos relevantes del curso

## Tiempo y coste

Sabemos que tu pasión por los esports es clara, pero muchas veces nuestro día a día, y, por qué no decirlo, la situación económica, son a veces impedimentos para poder acceder a una formación a la altura.

Por eso al diseñar nuestro curso hemos tratado de tener en cuenta todos estos factores para facilitar al máximo la consecución del mismo.

Por estas razones hemos decidido crear un programa totalmente online, con herramientas y metodología contrastada por la UDIMA, de tal forma que puedas compaginar tus estudios con tu actividad actual. Y además, podemos permitirnos ofrecer uno de los precios más asequibles del mercado sin que repercuta en la calidad formativa.



### Early Bird

Hasta el 19 de diciembre, el precio de la titulación tiene un descuento de 300€. Su precio: 1.250€ y después 1.499€

### Ofertas especiales

Te damos facilidades de pago, y si eres empresa y quieres formar a tus empleados o eres jugador, contáctanos, ya hemos pensado en vosotros

# Datos relevantes del curso



## **Fechas**

El curso comienza el 7 de marzo de 2022 y finaliza el 3 de julio de 2022. En total, 25 créditos ECTS

## **Metodología**

A través de la plataforma Online de UDIMA. Tendréis foros de debate, webinars con los profesores y contacto directo con ellos, material didáctico y test: los esports son exigentes y nosotros también

## **Título**

Obtendrás un Título Propio expedido por la UDIMA, lo máximo que se puede conseguir actualmente a nivel formación en esports

## **Sin barreras**

No necesitas ninguna titulación previa para poder acceder al curso. Sólo te pedimos pasión y que aproveches el tiempo con nuestros profesores, será lo mejor que hayas hecho en el mundo de los esports.

# Ediciones anteriores

## Ayuda al empleo

Gracias a nuestro asesoramiento personalizado un gran porcentaje de los alumnos ha conseguido trabajar en su área de elección en los esports.

## Alumnado

255 Alumnos  
95,6% Hombres  
4,4% Mujeres

Chicas, queremos que participéis más, los esports os necesitan

## Documentación

Más de 50 documentos con contenidos totalmente únicos sobre los esports que no encontraréis en google u otras referencias

## Resultados

79% Aprobados  
21% Suspensos

Nadie dijo que lo esports fueran fáciles y exigimos lo que os van a exigir en el mercado

## Webinars

+250 Webinars generando más de 650 horas de clases interactivas online con nuestros profesores







# Contáctanos:

[esports-professional.com](http://esports-professional.com) // [formacion@esports-professional.com](mailto:formacion@esports-professional.com) // [udima.es](http://udima.es)